

Wir suchen ab sofort für ein Unternehmen im Raum Bamberg einen

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) – ISOBUS TKL

Wir dienen hierbei ausschließlich als Vermittler.

Der mögliche Arbeitsvertrag kommt mit Ihnen und der suchenden Firma zustande.

Unternehmensprofil:

Unser Kunde ist ein Hersteller von Stromschienensystemen zur Energieübertragung im Mittelspannungsbereich. Dessen Produktprogramm umfasst gießharzisierte- und gasisierte Stromschienensysteme, Durchführungen und Sonderkonstruktionen bis 52 kV und 7000 A. Jedes System wird individuell gemäß der übermittelten Kundenspezifikation konstruiert und gefertigt. Die Stromschienensysteme werden weltweit eingesetzt und sind in Qualität und Technik führend.

Ihre Aufgaben als Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) - ISOBUS TKL:

- Identifizierung von Kunden und Märkten für das ISOBUS TKL Produkt, hergestellt durch unsere Schwester Firma RTC-Electro-M Ltd.
- Koordination aller Vorgänge in Bezug auf die Produkt- und Marktaktivitäten mit der Schwester Firma RTC-Electro-M Ltd. und TP
- Betreuung der zugewiesenen Vertriebsgebiete, Key-Accounts und Vertretungen
- Akquisition von neuen Kunden und Märkten, sowie Identifizierung von neuen Vertriebspartner und Vertretungen
- Erstellung von Dokumentation für die Lieferantenqualifizierung bei potenziellen Kunden
- Durchführung der Lieferantenqualifizierung bei potenziellen Kunden
- Eigenständige Erstellung von Angeboten und entsprechende Nachverfolgung
- Verhandlung von Verträgen in Abstimmung mit dem Vertriebsleiter respektive Geschäftsleitung
- Steuerung der kompletten Auftrags- bzw. Projektabwicklung:
 - Erstellung bzw. Koordination der Erstellung aller Dokumente gemäß der Vereinbarung, Spezifikation respektive Vertrag mit dem Kunden
 - Erstellung des Projektplanes bzw. Projektzeitplanes unter Einbindung aller für das Projekt relevanten Abteilungen und in der Folge Überwachung der Termine
- Durchführung von Aufmaßtätigkeiten zur Erstellung von Angeboten bzw. zur Zeichnungserstellung
- Analyse von Marktbegleitern und allgemeine Trends

Ihr Profil:

- Technische Ausbildung (Techniker / Ingenieur) im Bereich Elektrik / Elektrotechnik oder Rohrleitungsbau mit Grundverständnis für Elektrik **oder** kaufmännische Ausbildung mit sehr gutem mechanischen und elektrischen Verständnis
- Gutes 3D-Vorstellungsvermögen
- Sichere Beherrschung von MS Excel, Word, PowerPoint
- Grundkenntnisse CAD bzw. Umgang mit CAD Viewer
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch in Wort und Schrift sowie russische Sprachkenntnisse
- Bereitschaft zu mehrtägigen Dienstreisen im Inn- und Ausland
- Idealerweise Erfahrungen in der Vertriebsarbeit mit technischen und beratungsintensiven Produkten

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisanlagen) unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins.

Bitte begründen Sie Ihre Bewerbung ausführlich!

Ihre Bewerbung richten Sie bitte unter Angabe der Stellenbezeichnung an:

Institut argus

Herrn Alexander Ramming

Mail: info@argus-institut.de

Fragen zu dieser Stelle beantwortet Ihnen Herr Ramming gerne per Mail oder per Telefon:

Mail: info@argus-institut.de

Tel.: 0951 - 133 950 5

* Aus Gründen der besseren Lesbarkeit wird im Folgenden auf die Verwendung geschlechtsspezifischer Sprachformen verzichtet. Sämtliche Personenbezeichnungen gelten gleichermaßen für alle Geschlechter.

** Alle Angaben zu dieser Stelle wurden uns übermittelt. Wir übernehmen für die Richtigkeit dieser Daten keine Haftung.